

# Per Goldsparplan zum eigenen Goldschatz

VR Bank HessenLand eG ermöglicht Edelmetallaufbau für jeden Geldbeutel

**Gold als Beimischung im Vermögensportfolio schützt vor Kaufkraftverlust und Inflation. Diese Botschaft ist bei Sparern und Anlegern angekommen. Doch viele sehen sich nicht in der Lage, in Edelmetalle zu investieren. Die VR Bank HessenLand eG schafft Abhilfe. Wie immer mehr Banken bietet sie ihren Kunden an, mit kleinen Raten einen eigenen Goldschatz anzusammeln. Interview mit Thomas Fischer, Bereichsleiter Vermögensmanagement und Prokurist bei der VR Bank HessenLand eG.**

Herr Fischer, nicht jede Bank bietet Gold als Bestandteil im Vermögensportfolio an. Welche Überlegungen stehen hinter dem Angebot der VR Bank HessenLand?

**Thomas Fischer:** Edelmetalle in verbriefter und in physischer Form wurden von unseren Kunden schon immer als Anlage oder Spekulationsobjekt gesehen. Gerade in unsicheren Zeiten streben die Kunden nach einem höheren Anteil der Anlageklasse Edelmetalle, um das Vermögen gegen Inflation zu schützen und die Kaufkraft erhalten zu können. Das entspricht unserem Auftrag, Vermögen für unsere Kunden nachhaltig zu entwickeln und zu sichern.

Die VR Bank HessenLand eG bietet seit Dezember 2017 einen Goldsparplan an. Wie funktioniert der?

**Thomas Fischer:** Unsere Kunden sparen monatlich oder auch in einem anderen Rhythmus die gewünschten Beträge auf ein Referenzkonto an. Wenn das Guthaben dem Gegenwert des gewünschten Edelmetallstücks – in der Regel ein Krügerrand – entspricht, erwerben wir das Edelmetall und verwahren es sicher im Edelmetalldepot der VR Bank HessenLand eG von pro aurum in München.

Wie hoch ist der Mindestsparbetrag und welche Laufzeiten sind vorgesehen?

**Thomas Fischer:** Unsere Kunden entscheiden selbst, wie hoch die Ansparpläne und Laufzeiten sind. Idealerweise beträgt der regelmäßige Sparbeitrag monatlich mindestens 50 Euro. Aber natürlich ist es möglich, diesen Betrag jederzeit aufzustocken oder auch nur zweimonatlich zu begleichen.

Ist der Goldsparplan in die aktive Vermögensberatung integriert?

**Thomas Fischer:** Die Beratung in der Anlagekasse Edelmetalle ist selbstverständlich ein Teil unserer Genossenschaftlichen Vermögenberatung. Wir empfehlen, Vermögen sinnvoll zu diversifizieren und zu strukturieren, also passend zu den persönlichen Präferenzen in Liquidität, Geldwerte, Sachwerte, Substanzwerte und als Beimischung in physische Edelmetalle zu investieren. Unsere Kunden können dann in ihren Vermögensportfolios sehen, wie sich die Anlageklassen und speziell die Goldinvestments entwickeln. So haben sie quasi per Knopfdruck alle Vermögenswerte im Überblick.

Welchen Anteil an Edelmetallen empfehlen Sie?

**Thomas Fischer:** Wir empfehlen unseren Kunden, die Anlageklasse Edelmetalle mit mindestens zehn bis 25 Prozent zu gewichten.

Welche Vorteile haben die Kunden, wenn sie regelmäßig auf Gold sparen?

**Thomas Fischer:** Dadurch, dass wir zu verschiedenen Zeiten den angesparten Betrag in Gold investieren, profitieren unsere Kunden vom sogenannten Cost-Average-Effekt. Das bedeutet, dass sich unsere Kunden schrittweise und unkompliziert ein Edelmetalldepot zu einem Durchschnittspreis aufbauen. Die kostenlose Kontoführung sowie eine transparente Abrechnung sind weitere Vorteile des Goldsparplans.

Die Sparer sind dann tatsächlich Eigentümer von echter physischer Ware?

**Thomas Fischer:** Selbstverständlich! Denn das gekaufte Edelmetall wird im Hochsicherheitstresor von pro aurum in München hinterlegt und verwahrt. Diese Ware können sich unsere Kunden – also die Eigentümer – jederzeit ausliefern lassen.

Wie ist die Ware versichert?

**Thomas Fischer:** Die eingelagerten Edelmetallbestände stellen ein Sondervermögen dar und sind im Falle eines Insolvenzverfahrens von pro aurum geschützt. Darüber hinaus ist pro aurum selbstredend gegen sonstige Schäden wie Feuer oder Verlust versichert.

Wie nehmen Ihre Kunden das Angebot an?

**Thomas Fischer:** Unsere Kunden sind dankbar für die Möglichkeit, Edelmetalle über ihre Hausbank erwerben zu können und nehmen unser breites Leistungsangebot in diesem Bereich sehr gut an.

Wie hat sich die Nachfrage nach sicherheitsorientierten Anlagen verändert?

**Thomas Fischer:** Die Nachfrage nach sicherheitsorientierten Anlagen hängt von der allgemeinen Marktstimmung ab. Seit Längerem stellen wir fest, dass der Wunsch nach stabilen, werterhaltenden Investments wächst, je höher der Sicherheitsanspruch der Kunden ist. Aktuell erleben wir eine wachsende Nachfrage nach der Anlageklasse Gold.

Hat die VR Bank HessenLand eG noch anderweitige Edelmetallprodukte im Angebot?

**Thomas Fischer:** Wir bieten unseren Kunden ein breites Sortiment an Edelmetalldienstleistungen an: vom Goldsparplan über den sofortigen Erwerb von Goldmünzen und Goldbarren bis hin zur sicheren Verwahrung. Dank der Zusammenarbeit mit unserem Partner pro aurum können wir auch den Bereich Numismatik vorhalten.

Goldinvestments waren lange aus dem Sortiment der Banken verschwunden. Wie haben Sie die Expertise wieder ins Haus zurückgeholt?

**Thomas Fischer:** Eine entsprechende Expertise vorhalten zu können, ist in jedem Anlagesegment wichtig. Die Genossenschaftliche Beratung, die mit einem umfangreichen und permanenten Fort- und Weiterbildungskonzept verbunden ist, garantiert dies. Speziell für die Edelmetallberatung wurden unsere Berater intensiv und umfassend qualifiziert.

Können Sie den Goldsparplan anderen Finanzinstituten empfehlen?

**Thomas Fischer:** Ja, auf jeden Fall, denn der Goldsparplan bietet Anlegern sowohl mit kleinem als auch mit großem Vermögen einen optimalen Einstieg in das Investment Gold.

Wie sind Ihre Erfahrungen mit dem Edelmetallpartner pro aurum in München?

**Thomas Fischer:** Die VR Bank Hessenland eG hat sich vor rund drei Jahren mit pro aurum für eines der größten und unabhängigen Edelmetallhandelshäuser im deutschsprachigen Raum entschieden, weil es hervorragende Edelmetalllösungen bietet. Diesen Schritt sehen wir heute als richtig an, denn das umfangreiche Leistungsspektrum, die Betreuung und auch

die nachhaltige Sicherstellung der Kompetenz unserer Berater durch pro aurum sind sehr gut. Auch bei der Implementierung der notwendigen Prozesse fühlten wir uns gut betreut.

Vielen Dank, Herr Fischer!